

atelier ethos.

KURUMSAL EĞİTİM & ATÖLYE

Eğitim & Atölye

Katalogu

İnsan süreçlerini tek tek projelerle değil, birbirine bağlı bir sistem olarak kuran bir İK danışmanlık atölyesiyiz. İşe alımdan performansa, satıştan liderliğe — ekiplerin gelişimini uygulamalı atölyelerle destekliyoruz.

İK uzmanlığı ile İK teknolojisini birlikte sunuyoruz

Atelier Ethos; organizasyonel yapılanma, performans yönetimi (OKR ve yetkinlik bazlı), işe alım ve değerlendirme, çalışan deneyimi ve yönetici/ekip gelişimi alanlarında çalışan bir İnsan Kaynakları danışmanlık atölyesidir. Aşağıdaki katalog, kurumlara sunduğumuz hazır atölyeleri kapsıyor. **Bunların ötesinde, kurumunuzun ihtiyacına göre talebe özel atölye ve eğitim programları da tasarlıyoruz.**

🕒 Tüm atölyeler online (Zoom) yürütülür · yerinde/kuruma özel formatlar talep üzerine planlanır

Atölye başına 10.000 TL + KDV
15 kişilik gruplar önerilir

01 İK Sistem Kurulum Atölyeleri

İnsan kaynakları altyapısının temellerini kurmak için tasarlanmış uygulamalı atölyeler.

E001

2 Saat · Online

OKR Kurulum Temelleri

Stratejiyi günlük işe indiren OKR çerçevesini sıfırdan yazmaktan kurulum yol haritasına kadar uygulamalı olarak ele alıyoruz.

- Objective ve Key Result anatomisi
- Output – Outcome ayrımı
- OKR ve KPI ilişkisi
- Şirkette kurulum adımları

E002

2 Saat · Online

Yetkinlik Bazlı Performans Sistemi

Performansı sadece sonuçla değil davranışla da ölçen bir sistemin kavramsal zemini ve şirkete kurulum adımları.

- Yetkinlik kavramı ve anatomisi
- Yetkinlik kütüphanesi tasarımı
- Pozisyon bazlı yetkinlik setleri
- Yıllık değerlendirme döngüsü

E003

2 Saat · Online

Yapılandırılmış Mülakat Teknikleri

Davranışsal sorularla geçmiş performans okumak, adayları aynı kriterlerle karşılaştırmak ve önyargıları azaltmak.

- Mülakat türlerinin haritası
- Davranışsal mülakat ve STAR
- Soru yazım pratiği
- Bilişsel önyargılar

E004

2 Saat · Online

İş Analizi ve Görev Tanımları

İş analizinin nasıl yapıldığı, görev tanımlarının hangi yapı içinde yazıldığı ve tutarlılığın nasıl sağlandığı.

- İş analizi yöntemleri
- Görev tanımının bileşenleri
- Yazım pratiği
- Tutarlılık ve güncelleme

E005

2 Saat · Online

İK Metrikleri ve Dashboard Kurulumu

Hangi metriklerin önemli olduğu, verilerin nasıl toplandığı ve yönetime sunulabilir bir dashboard tasarımı.

- İK metriklerinin haritası
- Anlamlı metrik seçimi
- Dashboard tasarım prensipleri
- Aksiyona dönen veri

E006

2 Saat · Online

Çalışan Bağlılığı Ölçüm ve Aksiyon Planlama

Bağlılığın ne olduğu, nasıl ölçüldüğü ve anket sonuçlarının aksiyona nasıl dönüştürüleceği.

- Ölçüm yöntemleri
- Anket tasarımı
- Veri yorumu ve segmentasyon
- Aksiyon planlama

02 Çalışan Destek Programları

Geri bildirim kültürü, değişime uyum, psikolojik dayanıklılık ve tükenmişlik alanlarında çalışan refahını destekleyen programlar.

E007

1 Saat · Online

Geri Bildirim Alma–Verme Atölyesi

Geri bildirim verirken incitmeden, alırken savunmaya geçmeden — ikisinin de uygulamalı çalışıldığı atölye.

- Geri bildirim verme modeli
- Verme pratiği
- Alma pratiği
- Olumlu geri bildirim

E008

90 dk · Online

Değişime Uyum ve Belirsizlikte Ayakta Kalma

Değişime karşı bireysel uyum becerileri, belirsizliği yönetme stratejileri ve yeni duruma adaptasyon.

- Değişim psikolojisi
- Kontrol odağı
- Uyum stratejileri
- Kişisel pratik planı

E009

1 Saat · Online

Psikolojik Dayanıklılık

Dayanıklılığın bileşenleri, geliştirilebilir bir beceri olduğu ve günlük yaşamda nasıl pratik edileceği.

- Bilişsel esneklik
- Duygu düzenleme
- Sosyal destek
- Günlük pratikler

E010

1 Saat · Online

Tükenmişlik Farkındalığı ve Önleme

Tükenmişliğin nasıl geliştiği, erken işaretlerin tanınması ve birey-ekip düzeyinde önleme stratejileri.

- Maslach üç boyutlu model
- Erken uyarı işaretleri
- Sistem bazlı risk faktörleri
- Önleme stratejileri

E011

1 Saat · Online

Duygusal Dayanıklılık ve Öz farkındalık

Duyguları tanıma, isimlendirme ve yönetme becerileri; öz farkındalığın bu süreçteki rolü.

- Öz farkındalık pratiği
- Duygu sözlüğü geliştirme
- Düzenleme stratejileri
- İlişki düzleminde duygu

03 Satış & Stratejik Müşteri Yönetimi

Stratejik hesap yönetiminden AI ile satış verimliliğine, modern satış becerilerini bir araya getiren eğitim seti.

E012

3 Saat · Online

Stratejik Müşteri Yönetimi

Stratejik müşterilerin tanımlanması, hesap planlaması ve uzun vadeli ilişki yönetiminin sürdürülmesi.

- Portföy segmentasyonu
- Hesap planlama metodolojisi
- Paydaş haritalama
- Değer önerisi geliştirme

E013

2 Saat · Online

Satışta AI ile Verimlilik

Yapay zeka araçlarını potansiyel müşteri araştırmasında, içerik üretiminde ve takip süreçlerinde kullanmak.

- AI araç haritası
- Potansiyel müşteri araştırma
- İçerik üretimi
- Prompt yazımı pratiği

E014

3 Saat · Online

Yeni Müşteri Kazanımı Teknikleri

Modern yeni müşteri kazanım yöntemleri, hedef hesap yaklaşımı ve sosyal satış stratejileri.

- İdeal müşteri profili (ICP)
- Hedef hesap yaklaşımı
- Mesaj yazım pratiği
- Sosyal satış

04 Davranışsal Gelişim Eğitimleri

İletişimden zaman yönetimine, çatışmadan delegasyona — profesyonel yaşamın temel davranışsal becerileri.

E015

90 dk · Online

Etkili İletişim Becerileri

Dinleme kalitesini artırma, kendini net ifade etme ve iletişimde etki yaratmanın temel prensipleri.

- Aktif dinleme
- Net ifade etme
- Sözsüz iletişim
- Zor konuşmalar

E016

90 dk · Online

Stres Yönetimi

Stresin ne olduğu, vücuda ve zihne etkileri, pratik baş etme stratejileri ve sürdürülebilir yaşam tarzı.

- Stres yanıtı ve etkileri
- Kişisel stresör haritası
- Kısa vadeli stratejiler
- Uzun vadeli pratikler

E017

1 Saat · Online

Çatışma Yönetimi

Çatışmanın türleri, doğru anda doğru tepkinin seçilmesi ve ilişkiyi koruyarak çözüme varma.

- Yönetim stilleri
- Kişisel stiliniz
- Yapıcı diyalog
- Üçüncü taraf rolü

E018

1 Saat · Online

Zaman Yönetimi ve Önceliklendirme

Neyin önemli olduğunu seçme, dikkat ekonomisini koruma ve sürdürülebilir bir çalışma ritmi kurma.

- Önceliklendirme çerçeveleri
- Dikkat ve enerji
- Planlama ritüelleri
- Sınır koyma

E019

1 Saat · Online

Delegasyon ve Geliştirici Geri Bildirim

Yetki devrinin doğru kurgulanması, kişiye uygun zorluk seviyesi ve geri bildirim ile gelişimin sürdürülmesi.

- Yetkinlik-güven matrisi
- Delegasyon konuşması
- Takip ve geri bildirim
- Hata toleransı

Talebe Özel Atölyeler

Ekibinizin ihtiyacına göre içeriği, süreyi ve formatı birlikte tasarlıyoruz. İnsan kaynakları, satış, pazarlama, yönetim, liderlik, yapay zeka ve kişisel gelişim başta olmak üzere geniş bir yelpazede eğitim ve atölye kurulumlayabiliyoruz.

İnsan Kaynakları

İK sistem kurulumundan çalışan deneyimine

Satış

Stratejik müşteri, kazanım, AI ile verimlilik

Pazarlama

Konumlandırma, içerik ve marka anlatısı

Yönetim

Süreç, performans ve ekip yönetimi

Liderlik

Yönetici gelişimi, koçvari liderlik, kültür

Yapay Zeka (AI)

Ekip verimliliği, iş akışları, pratik kullanım

Kişisel Gelişim

İletişim, dayanıklılık, zaman ve enerji

Kurumunuza uygun programı birlikte kuralım

Doğru başlangıç, kısa bir keşif görüşmesi. İhtiyacınızı dinleyip size özel kapsam ve teklifi birlikte netleştiriyoruz. İlk görüşme ücretsizdir.

Ücretsiz keşif görüşmesi planlayın →

Web www.atelierethos.com

E-posta ece.demir@atelierethos.com

Telefon +90 530 474 6948

LinkedIn linkedin.com/company/atelierethos

Adres Kızılırmak Mah. Dumlupınar Blv. No:3C1-160, Next Level İş Merkezi, Çankaya / Ankara